

Organizan:



Cofinancian:



Unión Europea

Fondo Europeo
de Desarrollo Regional
"Una manera de hacer Europa"

XIV FORO GOBAN DE INVERSIÓN

Más información e inscripciones en su contacto GOBAN:

- CEEI Ciudad Real: Mayte Carmona
Email: mcarmona@ceeicr.es Tel: 926 273034
- CEEI Albacete: Isabel López
Email: ilopez@gobalclm.com Tel: 967 616000
- CEEI Guadalajara: Enrique Aranda
Email: earanda@gobanclm.com Tel: 949 881425
- CEEI Talavera de la Reina - Toledo: Carlos Martín.
Email: cmartin@gobanclm.com Tel: 925 721424

Viernes, 27 de noviembre de 2015

Lugar: CEEI Albacete

*Pol. Industrial Campollano, Avda. Cuarta, 3
20007 Albacete*



XIV FORO GOBAN DE INVERSIÓN

Viernes, 27 de noviembre de 2015

CEEI Albacete

P.I. Campollano, Avda 4ª, 3
20007 Albacete

PROGRAMA

10:15 – 10:30 RECEPCIÓN DE ASISTENTES

10:30 – 11:00 PRESENTACIÓN INSTITUCIONAL

11:00 – 12:00 PRESENTACIÓN DE PROYECTOS

Presentación de 8 proyectos.

Tiempo de presentación: 5'/proyecto

IMPORTANTE:

Se ruega confirmación de asistencia :

Mayte Carmona. mcarmona@ceeicr.es

Isabel López. ilopez@gobanclm.com

Enrique Aranda. earanda@gobanclm.com

Carlos Martín. cmartin@gobanclm.com



¿QUÉ ES GOBAN?

GOBAN es la Red de Business Angels de Castilla-La Mancha puesta en marcha en el año 2007 por los CEEIs de la Región, con el apoyo de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha.

El objetivo de la Red es proporcionar un punto de encuentro entre inversores y emprendedores.

GOBAN facilita la búsqueda de financiación alternativa a proyectos con alto potencial de crecimiento y carácter innovador.

Un lugar donde poder poner en común los criterios de selección de unos y las necesidades de otros.

¿QUÉ ES UN BUSINESS ANGEL?

Es un inversor privado, con gran experiencia como gestor o emprendedor, y con vocación de involucrarse en la gestión, aportando sus conocimientos y contactos. Dispuesto a realizar una inversión en un proyecto de su interés.

OBJETIVOS DE LA JORNADA:

- *Facilitar a inversores el acceso a proyectos innovadores con grandes perspectivas de éxito.*
- *Dar a conocer proyectos con alto potencial de crecimiento.*
- *Fomentar acuerdos de colaboración para aumentar la competitividad de las empresas participantes.*
- *Compartir experiencias con Business Angels.*
- *Aprovechar la ventaja de la Red de CEEI's de Castilla-La Mancha como entorno común de colaboración.*